

THÔNG BÁO
Về việc tuyển dụng lao động

Công ty cổ phần Cấp nước Đắk Lắk cần tuyển dụng lao động như sau:

I. Vị trí công việc:

1. Trưởng phòng kinh doanh - Chi nhánh Sản xuất kinh doanh nước đóng chai.

- **Số lượng:** 01 người
- **Mô tả công việc:**
 - Khảo sát, đánh giá thị trường để đưa ra những giải pháp đóng góp cho sự phát triển của công ty.
 - Triển khai kế hoạch kinh doanh/ Kiểm tra/ Giám sát/ Đào tạo/ Hỗ trợ đội ngũ Sales như: bán hàng, mở đại lý, kiểm soát thị trường, chăm sóc khách hàng.
 - Tiếp khách, tạo mối quan hệ và chăm sóc khách hàng.
 - Định hướng phát triển khách hàng. Gia tăng bao phủ và mở rộng thị trường.
 - Chịu trách nhiệm về doanh thu của khu vực theo chỉ tiêu đã được giao.
 - Làm việc tại văn phòng và có thể đi công tác tỉnh.
 - Các công việc liên quan khác theo yêu cầu của Ban Lãnh Đạo Công ty.
- **Yêu cầu:**
 - Giới tính: Ưu tiên Nam.
 - Trình độ: Tốt nghiệp Đại Học, chuyên ngành Quản trị Kinh doanh, Tài chính, Kinh tế, Marketing và các chuyên ngành khác liên quan.
 - Kinh nghiệm: $\geq$ 2 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương.
 - Chín chắn, tự tin, làm việc với tinh thần trách nhiệm cao.
 - Có kỹ năng quản lý, giao tiếp và quan hệ khách hàng.
 - Ưu tiên có hiểu biết và kinh nghiệm dày dặn về các mối quan hệ với các cửa hàng, siêu thị, đại lý...
- **Lương và các quyền lợi khác:** Theo thỏa thuận.

2. Nhân viên Trade Marketing - Chi nhánh Sản xuất kinh doanh nước đóng chai.

- **Số lượng:** 01 người
- **Mô tả công việc:**
 - Xây dựng và triển khai kế hoạch, chiến lược Marketing, tổ chức thực hiện các hoạt động truyền thông trên website, fanpage ... và các kênh Social Media.
 - Tổ chức nghiên cứu thị trường, báo cáo các hoạt động Marketing của đối thủ cạnh tranh, đánh giá hiệu quả các hoạt động Marketing và đề xuất giải pháp tối ưu.
 - Chạy facebook Ad, Google Ad, và các hoạt động khác để thúc đẩy nhận diện thương hiệu.
 - Quản lý fanpage, website và các kênh Digital khác.
 - Các công việc liên quan khác theo yêu cầu của Ban Lãnh Đạo Công ty.



- ***Yêu cầu:***

- Trình độ: Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên, chuyên ngành Marketing và các chuyên ngành khác liên quan.
- Kinh nghiệm: ≥ 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Digital Marketing
- Có kinh nghiệm triển khai về các kênh digital marketing SEM, SEO, Google Facebook ads, social media,...
- Chín chắn, tự tin, làm việc với tinh thần trách nhiệm cao.
- Chủ động trong công việc, giao tiếp tốt.
- Độ tuổi: Dưới 35 tuổi
- ***Lương và các quyền lợi khác:*** Theo thỏa thuận.

3. Giám sát bán hàng.

- ***Số lượng:*** 01 người.
- ***Mô tả công việc:***
 - Mở mới nhà phân phối, đại lý. Quản lý nhà phân phối để đạt được doanh số bán hàng và các tiêu chí mà Công ty đề ra.
 - Tuyển dụng/huấn luyện/quản lý nhân viên bán hàng đạt mục tiêu kinh doanh.
 - Cập nhật thông tin thị trường, phân tích, đánh giá và đưa ra giải pháp xử lý kịp thời.
 - Hiểu rõ và xây dựng mối quan hệ tốt với khách hàng trọng điểm trong khu vực được giao.
 - Sử dụng ngân sách khuyến mãi/POSM hiệu quả.
 - Đảm bảo độ bao trùm, phân phối, bày biện sản phẩm và nắm bắt cơ hội nhằm phát triển doanh số.
 - Làm báo cáo lên cấp trên.
 - Các công việc liên quan khác theo yêu cầu của Ban Lãnh Đạo Công ty.
- ***Yêu cầu:***
 - Giới tính: Ưu tiên Nam, độ tuổi ≤ 40 tuổi.
 - Trình độ: Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên.
 - Có kinh nghiệm ít nhất 1-3 năm về vị trí Giám Sát bán hàng ngành hàng tiêu dùng nhanh (FMCG). Ưu tiên đã từng làm ngành nước uống, nước giải khát.
 - Nắm rõ địa bàn tỉnh Đắk Lắk.
 - Kỹ năng phân tích thị trường, phân tích và xử lý tình huống.
 - Kỹ năng đàm phán, thuyết phục tốt, ra quyết định hợp lý và đúng lúc.
- ***Lương và các quyền lợi khác:*** Theo thỏa thuận

II. Hình thức tuyển dụng: Xét chọn hồ sơ online, hồ sơ giấy gồm những giấy tờ sau:

- Đơn xin việc
- Sơ yếu lý lịch
- Giấy khám sức khỏe
- Hộ khẩu, Căn cước công dân
- Bảng cấp, chứng chỉ liên quan...

III. Thời gian nhận hồ sơ:

1. Đối với vị trí: Nhân viên Trade Marketing

Từ ngày thông báo đến hết ngày 30/01/2024.

(Công ty sẽ ưu tiên các ứng viên nộp hồ sơ sớm)

IV. Hồ sơ gửi về:

Phòng Tổ chức – Hành chính Công ty cổ phần Cấp nước Đắk Lắk, số 339 Tôn Đức Thắng, phường Tân An, thành phố Buôn Ma Thuột, tỉnh Đắk Lắk.

Email: phongtochucdakwaco@gmail.com

Điện thoại: 0262.3852.619.

Nơi nhận: *UH*

- HĐQT;
- Ban TGD;
- Website Công ty;
- Lưu VT.



TỔNG GIÁM ĐỐC

Nguyễn Khắc Dân



